

Sælger – "Robotics/Automation" til produktionsindustri

Idé-Pro Engineering & Software A/S

bistår vores kunder med løsning af administrative, tekniske og ingeniørmæssige udfordringer gennem:

- Salg og implementering af Data Management og Engineering Software. Specielt inden for PLM/PDM, Quality Compliance, CAD, CAM, FEM og CAE med fokus på produkter fra Dassault Systemès: CATIA, SMARTEAM, ENOVIA, DELMIA og 3dvia.
- Assistance til produktudvikling, konstruktion, produktmodning og praktisk realisering af mekaniske udviklingsprojekter.

Vi beskæftiger 28 personer og 10 tilknyttede konsulenter.

Vi er inde i en kraftig vækst og søger i alt 8 nye medarbejdere inden for salg, administration og ekspertise inden for 3D CAD, NC, PLM, FEM mv.

Vores kunder dækker en lang række af Danmarks førende virksomheder inden for design, formgivning, elektronik-, maskin-, automobil-, fly- og forsvarsindustri.

Vi er et datterselskab af Idé-Pro Skive A/S, som med 90 personer i Danmark og Indien er førende inden for fremstilling af prototyper og små serier i plast.

Vi har netop købt RAND Worldwide Denmark ApS og har derved også fået kontor i Vejle.

Vi har kontorer disse 4 steder:

- Krabbesholm Allé 2
7800 Skive
Tlf. +45 70 200 750
- Olof Palmes Allé 40
8200 Århus N
Tlf. +45 70 200 750
- Vindinggård Ringvej 1
7100 Vejle
Tlf. +45 70 200 750
- Fruebjergvej 3
2100 København Ø
Tlf. +45 70 200 750

Læs mere på www.ip.es.dk/job.htm

Jobbeskrivelse

Til denne nyoprettede stilling vil du, med reference til salgschefen, få ansvar for salg af produktionsløsninger til nye og eksisterende kunder på det danske marked.

Dine fokusområder bliver salg af løsninger inden for disse områder:

- Simulering af virksomheders produktionsapparat på baggrund af DELMIA produktlinien, bl.a.
 - Offline robot simulering og – programmering, herunder svejseroboter, håndteringsrobotter mv.
 - Salg af løsninger til automation, herunder simulering af PLC systemer
 - Simulering af produktionsflow
- Dedikerede løsninger til svejsning, maling, fixturbygning mv. baseret på produkter fra Cenit (www.cenit.de)
- CAM projekter til CNC programmering og automatisering på basis af CATIA produktlinien

Du vil få ansvaret for at drive og styre salgsprocessen frem til ordre. Du skal agere som sparringspartner for kunden, der analyserer og drøfter kundens udfordring, forretning og behov.

Du planlægger selvstændigt dine salgsaktiviteter indenfor de udstukne rammer, og omsætter kundepleje, opsøgende salg og opfølgning til gode resultater.

Kvalifikationer

- Som person er du udadvendt, og hurtig til at sætte dig ind i nye produkter og problemstillinger på et overordnet niveau, samt at formidle dette på en enkel og struktureret måde
- Du er velformuleret både i skrift og tale, arbejder struktureret og kan holde mange aktiviteter i gang samtidig
- Du har kendskab til produktion og IT løsninger i danske industrivirksomheder, herunder brugen af CAM, CAE og ERP løsninger
- Du arbejder i dag med salg af robotter, maskiner eller IT-løsninger til produktionsindustrien
- Du kan dokumentere resultater fra tidligere jobs

Vi tilbyder

- Et udfordrende og afvekslende arbejde med gode kollegaer i en lille, dynamisk og beslutningsdygtig organisation, hvor din indsats er vigtig og bliver værdsat
- En konkurrencedygtig lønpakke inkl. pension, overskudsdeling mv.

Yderligere oplysninger

Tiltrædelse snarest. Arbejdssted: Ud fra et af vores 4 kontorer.

Der må forventes noget rejseaktivitet, primært i Danmark.

Yderligere oplysninger kan fås ved henvendelse til salgschef Henrik Iversen, hi@ip.es.dk eller +45 2090 5111.

Send din ansøgning til vores kontor i Århus att. Henrik Iversen, bilagt CV samt anden relevant information.